

REYHER



®

VERBINDUNGSELEMENTE & BEFESTIGUNGSTECHNIK

Mit über 130 Jahren Erfahrung zählt REYHER zu den führenden Handelsunternehmen für Verbindungselemente und Befestigungstechnik in Europa. Am Unternehmenssitz in Hamburg-Altona werden täglich über 23.000 Auftragspositionen bearbeitet und auf die Reise in die ganze Welt geschickt. Kunden schätzen REYHER für eine tägliche Lieferbereitschaft von über 99 Prozent. Möglich machen das ein hochmodernes, automatisiertes Logistikzentrum mit 100.000 Paletten- und 120.000 Behälterstellplätzen, innovative Kanban-Systeme und ausgeklügelte E-Business-Lösungen.

Zur Verstärkung unseres Vertriebs suchen wir einen

Mitarbeiter Vertrieb Innendienst (m/w/d)

Ihre Aufgaben:

- Aktiver Verkauf unserer Produkte an Bestands- und Neukunden in einem Vertriebsgebiet
- Eigenständige Preisverhandlung, Angebotserstellung und -verfolgung
- Termingerechte Auftragsabwicklung
- Enge Zusammenarbeit mit dem Außendienst und den Fachbereichen
- Unterstützung des Teams bei der Bearbeitung von Projekten

Ihr Profil:

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung
- Gute SAP-R/3- und MS-Office-Kenntnisse
- Ausgeprägter Dienstleistungsgedanke und Kundenorientierung
- Ziel- und ergebnisorientierte, strukturierte Arbeitsweise
- Flexibilität, Eigeninitiative und Teamfähigkeit
- Technisches Verständnis wünschenswert

Wir bieten Ihnen:

- Flexible Arbeitszeiten
- Umfangreiches Weiterbildungsangebot
- Modernes Arbeitsumfeld
- Zuschuss zur betrieblichen Altersversorgung
- Sport- und Gesundheitsangebote
- Gute Verkehrsanbindung
- Zuschuss zum HVV-ProfiTicket
- Mitarbeiterparkplätze
- Modernes Betriebsrestaurant

Interesse? Dann senden Sie uns bitte Ihre aussagekräftige Bewerbung unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des möglichen Eintrittstermins. Wir freuen uns darauf, Sie kennenzulernen.

F. REYHER Nchfg. GmbH & Co. KG

Personalabteilung · Marko Nitzke

Haferweg 1 · 22769 Hamburg · www.reyher.de

[Online bewerben](#)

