

REYHER



®

VERBINDUNGSELEMENTE & BEFESTIGUNGSTECHNIK

Mit über 130 Jahren Erfahrung zählt REYHER zu den führenden Handelsunternehmen für Verbindungselemente und Befestigungstechnik in Europa. Am Unternehmenssitz in Hamburg-Altona werden täglich über 20.000 Auftragspositionen bearbeitet und auf die Reise in die ganze Welt geschickt. Kunden schätzen REYHER für eine tägliche Lieferbereitschaft von über 99 Prozent. Möglich machen das ein hochmodernes, automatisiertes Logistikzentrum mit 100.000 Paletten- und 120.000 Behälterstellplätzen, innovative Kanban-Systeme und ausgeklügelte E-Business-Lösungen.

Zur Verstärkung unseres Vertriebs suchen wir einen

Mitarbeiter Vertriebsinnendienst (m/w/d) Großkunden Industrie

Ihre Aufgaben:

- Eigenverantwortliche kaufmännische Kundenbetreuung
- Ausbau der bereits guten Kundenbeziehungen
- Mitarbeit bei Kundenprojekten
- Ideengeber und Problemlöser in kaufmännischen und technischen Fragestellungen
- Interne Abstimmung mit Fachabteilungen

Ihr Profil:

- Kaufmännische Ausbildung
- Produkt- und Marktkenntnisse im Bereich Verbindungselemente
- Versierter Umgang mit MS Office (insbesondere MS Excel)
- Gute SAP-R/3-Kenntnisse
- Gutes Englisch
- Ziel- und kundenorientierte sowie sorgfältige Arbeitsweise
- Flexibilität und Durchsetzungskraft

Wir bieten Ihnen:

- Flexible Arbeitszeiten
- Umfangreiches Weiterbildungsangebot
- Modernes Arbeitsumfeld
- Zuschuss zur betrieblichen Altersversorgung
- Sport- und Gesundheitsangebote
- Gute Verkehrsanbindung
- Zuschuss zum HVV-ProfiTicket
- Mitarbeiterparkplätze
- Modernes Betriebsrestaurant

Interesse? Dann senden Sie uns bitte Ihre aussagekräftige Bewerbung unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des möglichen Eintrittstermins. Wir freuen uns darauf, Sie kennenzulernen.

F. REYHER Nchfg. GmbH & Co. KG
Personalabteilung · Marko Nitzke
Haferweg 1 · 22769 Hamburg · www.reyher.de

[Online bewerben](#)

