**Presseinformation**

**CLAAS Lieferantenauszeichnung in der Kategorie Service**

**REYHER ist „Supplier of the Year“**

**Hamburg, 17. Februar 2020 – REYHER wurde erneut von der CLAAS-Gruppe als bester Lieferant im Bereich Service ausgezeichnet. Im Rahmen des Lieferantentags 2020 Ende Januar im ostwestfälischen Harsewinkel verlieh Rüdiger Mohr, Leiter des Konzerneinkaufs der CLAAS KGaA mbH, den „Supplier of the Year Award“ in der Kategorie Service an REYHER.**

Mit der Auszeichnung würdigt der international agierende Landmaschinenhersteller das Hamburger Handelsunternehmen „für den steten Willen zur Weiterentwicklung und das ständige Streben, gemeinsam besser zu werden“. Die Laudatoren würdigten vor allem die konstant hohe Performance von REYHER und die Belieferung insbesondere des Hauptproduktionsstandortes für Erntemaschinen in Harsewinkel.

REYHER hatte Ende 2015 im Rahmen des C-Teile-Managements für die CLAAS-Gruppe die Kanban-Versorgung für Verbindungselemente und Befestigungstechnik zunächst an zwei Produktionsstandorten übernommen. Später kamen weitere Standorte hinzu.

Für REYHER ist der Supplier of the Year Award von CLAAS bereits der Zweite innerhalb von fünf Jahren. Die erste Auszeichnung erhielten die Hamburger 2017 – ebenfalls in der Kategorie Service.

Für Kanban-Lösungen setzt REYHER das modular aufgebaute System ROM – REYHER Order Management ein. Es sorgt in Unternehmen für Versorgungs- und Prozesssicherheit bei gleichzeitiger Reduzierung von Beschaffungskosten und der Fehlerquellen. Die Lösungen werden kundenindividuell an die Gegebenheiten und Rahmenbedingungen der Unternehmen angepasst. So ist auch bei CLAAS eine maßgeschneiderte ROM-Lösung im Einsatz. Die Lieferplanabwicklung und der Datenfluss wurden via Electronic Data Interchange, kurz EDI, automatisiert.

**Über REYHER**

Mit über 130 Jahren Erfahrung zählt REYHER zu den führenden Handelsunternehmen für Verbindungselemente und Befestigungstechnik in Europa und beliefert Kunden aus Industrie und Handel weltweit. Mehr als 750 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter am zentralen Standort in Hamburg sorgen mit individuellen, flexiblen Lösungen und einer täglichen Lieferbereitschaft von über 99 Prozent für die sichere Versorgung mit C-Teilen. 2019 erzielte REYHER mit mehr als 11.000 Kunden einen Umsatz von rund 340 Mio. Euro.

Bild 1: v. l.: Rüdiger Mohr (Leiter Konzerneinkauf, CLAAS), Ronald Machens (Key Account Manager, REYHER), Klaus-Dieter Schmidt (Geschäftsführer, REYHER), Elke Krawinkel (Lead Buyer, CLAAS), Dietmar Düsing (Leiter Logistik, CLAAS Service and Parts) (Bild: Rüsing / Studio Toelle)

**Kontakt:**

Axel Hahne

Marketing/Kommunikation

Tel.: 040 85363-215

[axel.hahne@reyher.de](mailto:axel.hahne@reyher.de)